

Teamentwicklung: Individuelle Lösungen zur Verbesserung der Team Performance

2-Tages-Workshop für Teams FMCG (Inhouse)

Teams in einem hochdynamischen Marktumfeld zu formen, zu leiten und zu Höchstleistungen zu motivieren bleibt eine zentrale Herausforderung für Führungskräfte. In diesem Workshop erarbeitet Ihr Team nach einer Standortbestimmung eigenverantwortlich konkrete Lösungen für eine optimale Team Performance. Während dieses Prozesses entwickeln wir gezielt ausgewählte Kompetenzen Ihrer Mitarbeiter, nutzen die unterschiedlichen Persönlichkeiten der Teammitglieder und klären vorhandene Konflikte.



Ihr Trainer: Michael Rainer Schmidt

- Experte für die Konsumgüterbranche (FMCG/Food).
- Anwendbares Wissen durch eigenes Handeln aktiv erleben.
- Spezialist für Verhandlungsführung nach Harvard.
- Die CABS®-Methode für Wettbewerbsvorteile.



Was Sie erwartet

- + 100% konsumgüterspezifische Inhalte
- + praxisgeprüft und speziell für Ihre Tätigkeit in Marketing und Vertrieb von Konsumgütern konzipiert
- + durch eigenes Erleben so vermittelt, dass diese bestmöglich und dauerhaft abrufbar und ohne Umwege in Ihrem beruflichen Alltag umzusetzen sind
- + Beantwortung Ihrer individuellen Fragestellungen im Workshop

Workshop-Inhalte (exemplarisch)

- Team-Uhr (S. Ritter): Feststellung der aktuellen Phase des Teams
- Bestimmung der zukünftigen Entwicklungsrichtung
- Ableitung von Schwerpunkten zum Erreichen der nächsten Phase(n) der Teamentwicklung
- Kriterien für gesunde Teams
- Team Management System®
 - ▶ gemeinsame Definition von notwendigen, teamspezifischen Arbeitsfunktionen
 - ▶ Identifikation von Teamrollen
 - ▶ Arbeitspräferenzen der Teammitglieder aufgrund ihrer Persönlichkeitstypologie
- Formulierung einer gemeinsamen Team Vision
- Kennzeichen von Hochleistungsteams
- Team-Inszenierung: interaktive, räumliche Darstellung der Beziehungen im Team
- Kommunikation innerhalb des Teams
- Klärung von Konflikten
- Massnahmen zum Erreichen der Team Vision
- Festlegen von Aktivitäten, Zuständigkeiten, Zeitplan und Kontrollpunkten bei der Umsetzung
- Verhaltensregeln im Team
- Unterstützung bei der Umsetzung der Massnahmen
- Umgang mit Fehlern

Lernziele

Die Lernziele richten sich nach Ihrem individuellen Auftrag. Grundsätzliche Ziele sind:

- Selbststeuerung und eigenverantwortliches Arbeiten des Teams
- Teamgeist entwickeln
- Teamaufgaben durch optimale Einbeziehung der Präferenztypologie der Teammitglieder erfolgreich lösen
- Offenheit und emotionale Stabilität im Team
- konstruktiver, lösungsorientierter Umgang mit Konflikten
- gegenseitige Unterstützung der Teammitglieder
- Engagement und Eigenverantwortung fördern
- Identifikation mit den Leistungs- und Teamzielen
- Klärung von Konflikten innerhalb des Teams
- Leistungsfähigkeit und Motivation der Mitarbeiter steigern
- wertschätzender Umgang miteinander
- Zusammengehörigkeit und persönliche Verantwortung
- Sinnstiftung durch die Teamarbeit

Anwendungsbereiche

- neue Aufgaben und Ziele des Teams
- neue Führungskraft für das Team
- Neubildung eines Teams
- neue Zusammensetzung des Teams / neue Teammitglieder
- aktuelle Herausforderungen in der Zusammenarbeit
- Coaching: in Kombination mit einer individuellen Unterstützung von Führungskraft und/oder Mitarbeitern bei der Bewältigung konkreter Anliegen

Trainingsmethoden

Zur Steigerung Ihres Lernerfolgs wenden Sie neue Kenntnisse in Einzel- und Gruppenarbeiten, Rollenspielen, Kurzvorträgen und konkreten Praxisbeispielen aus dem Konsumgüterumfeld sofort im Workshop an. Zusätzlich tauschen Sie Ihre Erfahrungen mit anderen Teilnehmern aus und erhalten ein unmittelbares Feedback durch den Trainer.



Von diesem Workshop profitieren

Führungskräfte und Mitarbeiter gleichermaßen: Sie erarbeiten individuelle Lösungen zur Entwicklung Ihres Teams. Die Teilnehmer erfahren mehr über sich und die Rollen innerhalb des Teams, und erzielen durch die Verbesserung von Kommunikation und Abläufen sowie einem stärkeren Miteinander gemeinsam Hochleistungsergebnisse.

Persönliche Betreuung inklusive

Nach diesem Seminar begleite ich Sie als Teilnehmer persönlich bei der Umsetzung in Ihre berufliche Praxis. Sie erhalten ein individuelles Feedback und zusätzliche Hinweise, um Ihren persönlichen Erfolg zu maximieren.

Teilnahmegebühr

Gerne unterbreite ich Ihnen ein firmenspezifisches Angebot für diesen Inhouse-Workshop.

Anfrage / Buchung

Zurück per Fax an:
0 32 12 / 120 86 38

Veranstaltung: Teamentwicklung

Termin: _____

Ort: _____

Teilnehmer:

Anrede: _____

Vor- / Nachname: _____

Funktion: _____

Firma: _____

Straße / Nr.: _____

PLZ / Ort: _____

eMail: _____

Telefon: _____

Bemerkungen: _____

- Ich möchte dieses Seminar In House durchführen. Bitte unterbreiten Sie mir ein unverbindliches Angebot für ___ Teilnehmer.

Unterschrift _____